



swissales
— passion for conferences —

Swiss Sales ist der Dienstleister rund um das Thema Konferenzen und Business Events.

Ziel unseres Unternehmens ist es, Corporate Veranstaltungen zu etwas Besonderem zu machen. Unsere Referenz: Mehr als 25 Jahre Markt-Know-how und über 1500 betreute Veranstaltungen pro Jahr. Unser Rundum-Sorglos Paket bietet Gesamtorganisationen von Veranstaltungen bis zur Nachbereitung, inklusive Hotel- und Locationsuche, Vorschläge für aussergewöhnliche Locations, Speaker, Trainer, Entertainer und Social Activities. Swiss Sales ist die führende Sales- und Marketingorganisation der Schweizer Hotellerie und Bindeglied zwischen Hotels, Corporate Kunden, der Schwesterfirma Speakers Excellence Swiss und der Messe ConferenceArena.

Wir suchen ab sofort für das Aussendienstteam, geführt durch den Verkaufsleiter eine/n

Sales Manager (m/w) – 100%

Aufgaben:

- Selbständige Betreuung von bestehenden Key Accounts
- Selbständige Akquisition von neuen Kunden/Eventprojekten und Hotelpartnern
- Regelmässige, eigenständige Terminierung und Telefonakquisition
- Verkaufstätigkeiten im Rahmen des bestehenden Leistungskataloges (Teilnahme an Events, Messebesuche im Inland, Fam Trips u.m.)
- Pflege des Customer Relation Management Tools
- Entwicklung und Durchführung von verkaufsunterstützenden Massnahmen
- Zusammenarbeit mit dem Innendienstteam/MICE Account
- Sie lernen im Verlaufe der Einarbeitung und der folgenden Monate alle Business Locations der Schweiz kennen

Ihr Profil:

- Drei Jahre Fronterfahrung und Verkaufserfolge / Dienstleistung
- Hohe Flexibilität und Bereitschaft für 4 Tage/Woche bei den Kunden zu sein
- Umsatzorientiertheit, Abschlussstärke und Durchsetzungsvermögen
- Ca. 25-40 Jahre
- Salärpaket aus Grund- und Leistungslohn
- Gute Kommunikationsfähigkeiten, methodische Vorgehensweise, sicheres Auftreten
- D & E flussend in Wort und Schrift
- Führerausweis ist zwingend notwendig
- Wohnsitz liegt vorzugsweise in der Verkaufsregion
- Freude am Reisen und Organisieren

Wir bieten Ihnen ein phantastisches und junges Team, eine spannende und abwechslungsreiche Aufgabe, in einem wachsenden und innovativen Unternehmen.

Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen. Bitte senden Sie Ihre vollständigen Unterlagen per Email an David Wember. E-Mail: personal@swiss-sales.ch

HSMS Hotel Sales & Marketing Services GmbH

Brandbachstrasse 7 | 8305 Dietlikon-Zürich | Switzerland | T +41 (0)44 718 48 00 | info@swiss-sales.ch | www.swiss-sales.ch