

Business Development Manager*in (60 - 100%)

Wenn es um das Booking oder die Organisation von Business Events wie Meetings, Seminare und Kongresse geht, kommt man an Swiss Sales nicht vorbei. Seit über 25 Jahren fungiert Swiss Sales als Buchungsportal für Corporate Kunden vom Grosskonzern bis zum KMU und als Marketingdienstleister für rund einhundert Hotelpartner weltweit. Als Fullservice MICE-Agentur kann man bei uns fast alles buchen: von beinahe jeder Location in der Schweiz und weltweit über Speaker, Trainer und Entertainer bis hin zur Organisation ganzer Veranstaltungen von A bis Z.

Für unser Team suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine*n: Business Development Manger*in (60 – 100%)

Aufgaben:

- Verantwortung für das Rundum-Sorglos-Paket unserer Kunden: Insb. Locationssuche & Booking, Vermittlung von Speakern, Trainern, Entertainern, selbstständige Konzeptionierung, Planung, Durchführung und Nachbearbeitung von Veranstaltungen
- Akquise und Durchführung von Gesamtorganisationen
- Ansprechperson für Kunden von der Auftragsannahme bis zur Rechnungsstellung
- Akquisition (outbound-calls) neuer Partnerhotels & Corporate Kunden in Zusammenarbeit mit dem Aussendienst
- Planung und Koordination der Marketing- und Kommunikationsaktivitäten
- Projektleitung sowie Akquisition von Sponsoren und Ausstellern unserer Eigenveranstaltung
- Entwicklung von verkaufsunterstützenden Tools durch unser CRM System „Salesforce“
- Strategische Weiterentwicklung der einzelnen Verkaufskanäle
- Teamleitung MICE-Account Team

Ihr Profil:

- Verkaufs- und Organisationstalent
- Leidenschaft für die Schweizer Seminar-Hotellerie
- Affinität für eine Sales Driven Company
- Umsatz- und zielorientiertes Arbeiten sowie Verhandlungsgeschick
- Hohe Kunden- und Qualitätsorientierung
- D/E mündlich und schriftlich fliessend
- Französisch-Kenntnisse sind ein Plus
- Marketing Know-how
- Führungserfahrung von Vorteil

Wir bieten Ihnen ein junges und motiviertes Team mit flachen Hierarchien, viel Eigenraum zur Umsetzung neuer Ideen sowie eine spannende und abwechslungsreiche Aufgabe.

Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen. Bitte senden Sie Ihre **vollständigen Unterlagen inklusive Gehaltsvorstellungen** per E-Mail an:

Frau Martina Müller
CEO

info@swiss-sales.ch